

**Key Account Manager
Vertrieb
Energiewirtschaft
(m/w/d)***



Saarbrücken oder Ludwigshafen



Vollzeit



unbefristet

Begleiten Sie uns und unsere Kunden auf dem Weg in die Digitalisierung.

Wir sind einer der führenden IT- und Serviceprovider für Energieversorgungsunternehmen und stehen für maßgeschneiderte IT Business-Solutions, Procurement- und Utility-Services sowie HR-Dienstleistungen. Wir schaffen für unsere Kunden maßgeschneiderte Lösungen für eine nachhaltige Zukunftssicherung und begleiten sie erfolgreich auf dem Weg in die Digitalisierung. Wir leisten einen wichtigen Beitrag zur Transformation der Energiewirtschaft und damit auch zum Klimaschutz.

Das erwartet Sie bei uns:

- Akquise von Neukunden im Energiesektor
- Aufbau, Ausbau und Pflege von Kundenbeziehungen bei Neukunden
- Entwicklung von Bedarfsanalysen und Präsentation individueller Kundenkonzepte auf Geschäftsführerebene
- Ermittlung von Kundenpotenzialen
- Ausschöpfung von Up- und Cross-Selling-Potenzialen
- Kompetente Beratung rund um alle Fragen in der Energiewirtschaft
- Verantwortung für das Vertragsmanagement im Vertriebsprozess
- Steuerung des Angebots- und Kaufprozesses
- Planung und Umsetzung von Key-Account-Strategien
- Mitwirkung bei der Budgetplanung und dem Forecast-Prozess
- Markt-, Kunden- und Wettbewerbsbeobachtung

Das bringen Sie mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit mindestens 3 Jahren Vertriebserfahrung in der Energie- oder IT-Branche
- Umfassende Kenntnisse im Bereich Energieversorger und derer spezifischen Rahmenbedingungen
- Kenntnisse in der öffentlichen Verwaltung
- Umfassende Kenntnisse in CRM-Systemen
- Reisebereitschaft sowie die Bereitschaft zur Teilnahme an Energiefachmessen
- bestehendes Netzwerk im Energiesektor von Vorteil
- Sicheres vertriebliches und abschlussorientiertes Agieren auf Managementebene
- Ausgeprägtes wirtschaftliches Denken
- Hohe Kunden- und Serviceorientierung
- Gute Selbstorganisation
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Bereit unsere Kunden beim Thema Energiewende zu begleiten

BEWERBEN

* Bei prego services zählt der Mensch, nicht das Geschlecht. Wir setzen auf Vielfalt, lehnen Diskriminierung ab und denken nicht in Kategorien wie etwa Geschlecht, Religion, ethnische Herkunft, Behinderung, Alter oder sexuelle Identität.

Top 2022
Company



kununu

Der Schlüssel zu unserem Erfolg ist unser Team. Und deshalb bieten wir unseren Mitarbeitenden alle Möglichkeiten, täglich das Beste zu geben!



Facebook



Instagram



XING



LinkedIn



kununu



prego.Karriere



prego.Benefits

prego services GmbH • Neugrabenweg 4 • 66123 Saarbrücken
www.prego-services.de • www.prego-jobs.de